

「愛情可樂糖」用創意打造圓滿婚禮

吳雅閔善用育成資源 運用女性特質打造事業版圖

對待嫁新娘來說，誰不想要既浪漫又特別的婚禮，擅長行銷企劃的吳雅閔，在偶然的機緣下，創辦「愛情可樂糖公關顧問公司」，短短一年半，已替一千多對新人完成婚禮夢想。

談起創業過程，她直言「一切都是無心插柳柳成蔭的結果！」原來她曾在雜誌社擔任過AE，也在某大金控公司擔任過企劃，直到4年多前她在籌辦自身婚禮時，發現儘管自己的創意很多，卻缺少可以讓婚禮更生動的主持人，恰巧，朋友辦婚宴也同樣缺個質感佳的主持人，她在朋友不斷說服下，接下了人生第一場收費的婚禮主持，也因此嗅到商機。

原先只抱著「兼差」心態的她，一腳跨入之後卻帶給許多家庭一生難忘的感動，也越做越有心得。目前已由個人工作室擴展為團隊，有正式員工3人，特約主持人13人，還有許多長期配合的合作廠商。

擁有「三心」是入行關鍵

談起婚顧業的門檻，吳雅閔笑著說：「外貌佳、服務親切、明白各省族群對婚宴不同的想法，只是基本條件；能不能感同身受新人的需求，並立即解決新人的問題才是關鍵，所以細心、耐心和貼心非常重要！」而這「三心」也正符合女性天生的性格優勢，是相當適合女性從事的行業。

「一場好的婚宴，絕對不是吃吃喝喝而已，我們所扮演的角色，是提供客製化的貼心服務，讓新人們用既定預算，完成夢幻婚禮。」吳雅閔強調，婚宴顧問市場競爭激烈，「愛情可樂糖」走的是中等價位，卻能提供物超所值的服務，就是最大的競爭優勢。

進駐育程中心借力使力

「愛情可樂糖」成立以來網路上推薦好評不斷，自公司成立以來，吳雅閔不斷精益求精，除申請中企處婦女創業輔導諮詢服務外，也進駐銘傳大學的創新育成中心。談到進駐創新育成中心的好處，吳雅閔開心的說，「育成中心不僅提供了小型的辦公空間，更有財務、管理和法務相關的服務，身為公司的負責人，要懂的事情多如牛毛，育成中心真的幫我省下不少頭痛的時間。」

她進一步舉例，像當初要和客戶擬合約時，就不知該從何下手，育成中心當時即提供免費的法律諮詢，讓她順利推展業務；而透過育成中心的轉介，她不僅得以在推廣中心開設系列課程、招募人才，也間接獲得來自「婦女創業創新聯盟」的資源，增加媒體曝光機會。

和別的產業不同，婚禮顧問產業除了農曆7月鬼月確定是淡季之外，其餘幾乎沒有淡旺季之分，近幾年市場需求也變大了，經濟能力好的新人，一方面不想處理瑣事，另一方面也希望藉由專業顧問打造完美婚宴。

「公司取名『愛情可樂糖』，顧名思義，就像古早味的可樂糖果一樣，能讓人留下甜甜的可樂味。」吳雅閔不僅替新人完成終身大事，也朝著自己理想中的事業版圖，一步一腳印的前進著。



專 輯

達人指路

婚禮顧問為近年來新興的創新服務業，吳雅閔從籌辦自己婚禮的經驗，設身處地發現市場需求，再加上大眾傳播的背景經驗，為其創業之路奠定良好的發展基礎，建議未來在擴充團隊的同時，逐步建立標準作業流程，透過標準表單及網路資訊平台確保品質，強化營運效率。

小公司成立初期往往缺乏資源，除育成中心外，目前經濟部中小企業處婦女創業育成網絡計畫、創業諮詢服務計畫等，都是適合女性創業家運用的政府資源，像吳雅閔這樣善用政府資源借力使力，值得中小企業學習。

經濟部中小企業處創業顧問 傅大煜經理

婦女創業創新聯盟 提供專業創業輔導

經濟部中小企業處今(99)年委託青創總會籌組「婦女創業創新聯盟」，結集國內政府與民間婦女創業相關資源，形塑創業育成服務網絡，由各地育成中心協助婦女企業進行營運診斷、資源引介、商機媒合服務。聯盟自成立以來，已陸續藉由各項實體及虛擬的交流活動，協助許多創業婦女加強企業形象塑造及創意創新能量導入，「愛情可樂糖」就是由銘傳大學育成中心所輔導的優質廠商。預約免付費婦女創業諮詢服務，請撥打專線：0800-589-168。